



RETORIK DER GIVER DIG DE BEDSTE PRÆSENTATIONER

”

Du lærer at indtage rummet og tage ejerskab af det. At være overbevisende og klar i dine budskaber. At levere skarpe formuleringer igennem retorikken, så de gør indtryk hos deltagerne.

Brug retorikken til at få klare og bedre budskaber igennem til dine modtagere

Med disse 4 workshops er der en samlet pakke til dig, som gerne vil styrke din måde at præsentere emner og få din kommunikation op på et endnu højere troværdighedsniveau. Det er workshops som handler om avanceret præsentationsteknik, og hvordan du igennem brugen af retorik bliver mere klar og inddragende i dine præsentationer.

Du kommer til at opleve hvad retorikken kan gøre ved dine budskaber og får viden, der gør dig i stand til at levere skarpe formuleringer med sproglig præcision, og med et kropssprog og stemmeføring, der understøtter indholdet og holder opmærksomheden fanget.

Du kan bruge dette uanset om du skal have budskaber igennem på mindre møder eller ved større præsentationer.

Workshop 1

Formuleringer der fænger:

Retoriske formler

Retoriske figurer, lær dem at kende, og brug dem aktivt i din kommunikation

Den klassiske retoriks tre appelformer: logos, patos og etos

Ved at bruge antikkens virkningsfulde retorik i moderne kommunikation kan vi opnå en langt større troværdighed. En troværdighed, der er med til at sikre, at vi når både intellekt og følelse hos tilhøreren. Her får I mulighed for at afprøve nogle metoder, I kan bruge såvel fagligt som personligt.

Workshop 2

Fasthold tilhørernes opmærksomhed og interesse:

Dramaturgi og præsentationsmodel

Dramaturgi – sådan fastholder du tilhørernes opmærksomhed

Hav positiv indflydelse på jeres modtageres tanker

Forberedelse – fra tanke til fleksibel præsentation

Metoder til at komme eventuel modstand i forkøbet

Workshop 3

Tag rummet og ordet spontant:

Overbevisende improvisation (forudsætter deltagelse i 1 & 2)

Metoder til den spontane fremlæggelse

Improvisation kræver som regel god forberedelse

Smidig håndtering af involvering og dialog med dine tilhørere

Hvordan du kan benytte dine retoriske formler og præsentationsmodellen i din måde at improvisere på

”

Med fra disse workshops får du konkrete værktøjer og anvendelige teknikker leveret med faglighed, drive og humor. Og alt er baseret på faglig tyngde og på veldokumenterede teorier og metoder.



WORKSHOP: SUCCES MED PRÆSENTATIONER IGENNEM RETORIK

Workshop 4

Udtryk og indtryk:

Stemme og stemning, krop, vejtrækning og nervøsitet

Menneskets fysiologiske og psykologiske stemme

Optimér stemmen så den kan det, du vil have den til

Klang, betoning og tonefald, der gør indtryk på tilhørerne

Lær at styre din nervøsitet

Gå fra det monotone til det varierede udtryk

Vi træner enkle metoder til at udvikle stemmen og styre krop og følelser

Lars Klingert, er den der tager dig med hele vejen igennem de 4 workshops. Han har gennem mange år været journalist, studievært og talelærer ved Danmarks Radio. Han er coach og træner for en lang række erhvervsfolk, der ønsker at styrke sin fremtoning og budskaber. Han har stor erfaring og praktisk viden i formidling, taleteknik og kommunikation, som også er omtalt i hans bog "Brænd igennem".

Maximize Consult sætter fingeren på udfordringer og udarbejder effektive løsninger til projekt- og driftsorganisationer, og bidrager hermed til, at din virksomhed kan nå sine forretningsmål.

Kontaktperson hos Maximize Consult

Mette Dal Pedersen
mdp@maximizeconsult.dk
Tel. +45 2120 0030